



Wir bieten



Methodische
Einarbeitung



Flexible
Arbeitszeiten



Interne
Weiterbildung



Abwechslungsrei-
ches Arbeitsumfeld



Familienfreundliches
Unternehmen



Wertschätzung



Eigenverant-
wortlichkeit



Freie Getränke



Flexible
Arbeitszeiten



Digitale
Coachingplattform



Kreativer
Freiraum



Systematische
Weiterbildung



Methodische
Einarbeitung



Familienfreundliches
Unternehmen



Corporate
Benefits



Moderne
Ausstattung

Standort Hamburg	Beginn 01.08.2026	Beschäftigungsart Full-time employee	Wochenstunden 40	Bereich Welfare
----------------------------	-----------------------------	--	----------------------------	---------------------------

BEWERBEN

T 0431 200 696 99 | Ansprechpartner: Nora Skorsinski

SALES MANAGER (M/W/D) FÜR COACHING IN HAMBURG, SH UND MV

Für unser Vertriebsteam suchen wir dich für die Bundesländer Hamburg, Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern ab dem Sommer als erfolgsorientierte Unterstützung in Vollzeit.

Unsere Auftraggeber*innen realisieren mit Hilfe unserer Beratung, bedarfsorientierte Lösungen für die aktuellen Herausforderungen am Arbeitsmarkt. Unser Team realisiert gemeinsam mit der Produktentwicklung zeitgemäße Arbeitsmarktprojekte und unterstützt dabei die direkte Zielerreichung der Jobcenter und Arbeitsagenturen sowie von Firmenkunden (B2B). Das besondere an unserer Aufgabe ist, dass unsere Beratung und die daraus resultierenden Projekte, Menschen eine völlig neue Chance bietet. Für uns ist das nicht nur eine Aufgabe, sondern eine ganz persönliche Mission!

DEINE AUFGABEN

- Auf der Basis systematischer Markt- und Trendbeobachtungen intensivierst du die Zusammenarbeit mit den von dir betreuten Auftraggeber:innen des öffentlichen Rechts, wie z. B.: Jobcenter, Arbeitsagenturen und Rentenversicherungsträger.
- Als kommunikative:r Netzwerker:in lernst du neue Ansprechpartner:innen bei potenziellen Auftraggeber:innen kennen und machst uns als modernen und innovativen Bildungsträger noch weiter bekannt.
- Du identifizierst anhand festgelegter Faktoren und durch Unterstützung eines CRM-Systems das tatsächliche Potenzial und definierst gemeinsam mit unseren Auftraggebern die konkreten Unterstützungsbedarfe.
- Du kennst die Möglichkeiten und Grenzen bei der Umsetzung unserer Arbeitsmarktprojekte und bist so in der Lage mit unseren Auftraggeber:innen eine ebenso verlässliche wie flexible Projektdurchführung zu vereinbaren.
- Um den Verkaufserfolg herbeizuführen, entwickelst du kreative Vertriebsideen, setzt diese um und teilst die Informationen im Team.
- Du erstellst marktorientierte Analysen und übernimmst vertriebsbezogene Recherchetätigkeiten.
- Auch nach der Erstbeauftragung arbeitest du zusammen mit dem regionalen Projektteam kontinuierlich neue Potenziale aus und sorgst so für eine langfristige Kundenbindung.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung und ausgeprägte Vertriebserfahrungen.
- Du überzeugst durch einen freundlichen und verbindlichen Auftritt, bist ein Teamplayer und kannst gemeinsam mit einem Team neue Ideen entwickeln
- Du bist kontakt- und kommunikationsstark und verfügst über ein gutes Organisationstalent. Deine eigenständige Arbeitsweise zeichnet dich neben einer hohen Erfolgsorientierung aus.
- Als leidenschaftliche:r Berater:in bist du kommunikativ dazu in der Lage durch präzise Fragestellungen wichtige Informationen für eine gemeinsame Zusammenarbeit zu erhalten .
- Du hast eine hohe Reisebereitschaft (50% unterwegs, 50% Homeoffice) und verfügst über eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse B.

- Du kennst die gängigen Microsoft Anwendungen, insbesondere Outlook, Powerpoint und Microsoft Teams zur Nutzung virtueller Beratungstermine.

wünschenswert:

- Du besitzt im besten Fall bereits Kenntnisse aus dem Umfeld der Bundesagentur für Arbeit/ der Jobcenter oder Rentenversicherungsträger.

WIR BIETEN

- Sicheres Fixgehalt und erfolgsabhängige Vergütung in der Höhe von 50% des Jahresgehalts möglich
- Ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Neueste technische Ausstattung inkl. Microsoft Surface und Smartphone
- Flexible Arbeitszeiten und Arbeit aus dem Homeoffice (inkl. Homeoffice-Ausstattung)

BEWERBEN

ÜBER GSM

IHR KONTAKT

Nora Skorsinski
T 0431 200 696 99

Per Mail direkt auf
diese Stelle bewerben.
application+job+n3apate9@onlyfy.jobs



Wir, die gsm GmbH, sind ein zertifizierter sozialer Bildungsträger. In ganz Deutschland helfen wir Menschen bei der Bewältigung alltäglicher Herausforderungen sowie auf dem Weg in das Berufsleben.

Unsere Zentrale in Kiel ist dabei der Knotenpunkt zu unseren ca. 300 deutschlandweiten Standorten und insgesamt knapp 1400 Mitarbeiter:innen.